

# ANALYSEZ FACILEMENT VOS VENTES, SUIVEZ LES ACTIVITÉS COMMERCIALES ET PILOTEZ FINEMENT VOTRE ENTREPRISE

Yourcegid Trade Sales Analytics Y2 a été conçu pour vous permettre d'analyser rapidement et simplement votre activité commerciale. Basée sur de nombreux rapports pré fournis, vous accédez aux synthèses liées à votre clientèle, vos ventes et vos commandes pour accompagner vos décisions stratégiques quotidiennes.

## UNE APPROCHE RÉSOLUMENT TOURNÉE MÉTIER

Conçu avec le club utilisateurs\*, Yourcegid Trade Sales Analytics Y2 vous permet de bénéficier de plus de 50 indicateurs afin de **piloter votre activité commerciale** avec simplicité selon 5 axes :

- Vision globale des ventes (tableau de bord d'accueil)
- Synthèse clients
- Synthèse de l'activité commerciale
- Analyse détaillée
- Analyse des différentes tendances

Avec 3 niveaux différents d'approche, vous accédez en temps réel à une vision adaptée au contexte d'utilisation :

- **Approche stratégique** : outil d'aide à la décision intégré à votre ERP.
- **Approche managériale** : outil collaboratif pour échanger et partager l'information, analyser et mettre en place des plans d'actions précis.
- **Approche opérationnelle** : pour améliorer l'efficacité de vos services. Vos collaborateurs ont accès à une information mise en forme et disponible pour prendre des décisions immédiatement.

Grace à Yourcegid Trade Sales Analytics Y2, vous pouvez vous recentrer sur votre cœur de métier en toute sérénité.

## UNE SOLUTION TOUJOURS À PORTÉE DE MAIN



DESKTOP



LAPTOP



TABLETTE

« Auparavant, il fallait attendre de faire remonter les chiffres, de faire des opérations, de prendre en compte les retours, les avoirs, etc... qui faisaient qu'au jour le jour on ne pouvait pas piloter. Il fallait un bon mois pour avoir une vision précise. Avec la BI [business intelligence], j'ai un pilotage en temps réel. Je peux anticiper et booster mon chiffre d'affaires »

Bruno CAPRI directeur de la société CAPRI SAS

## UN OUTIL D'AIDE A LA PRISE DE DÉCISIONS QUOTIDIENNES

Accédez à tout moment et en tout lieu à votre solution de business intelligence, parcourez l'ensemble des indicateurs et prenez les décisions qui s'imposent :

- **Anticipez les changements et mettez à profit** chaque gisement de votre activité.
- **Soyez plus efficace** et placez chaque collaborateur comme acteur de la stratégie de votre entreprise en lui permettant d'accéder à **une information contextuelle adaptée** à sa mission.
- Parcourez vos tableaux de bords et **modifiez les présentations dynamiquement**. Créez facilement de nouveaux indicateurs pour être au plus près de votre réalité.

